



Uw ondernemersdilemma's
Onze uitdaging



Ik wil **mijn**
winst substantieel
verbeteren



Gebruik ik
ju
stuurinfo

Hoe **haal ik**
alsnog **mijn**
prognose?



Is deze
investering/
overname
verantwoord?



Deskundig advies voor het MKB

Als MKB-ondernemer komt u regelmatig voor vraagstukken te staan waarbij de visie van een deskundige, onafhankelijke partij van grote toegevoegde waarde kan zijn. De kernvraag is: benut u alle kansen en neemt u de juiste strategische beslissingen om nu en in de toekomst het maximale uit uw onderneming te halen?

Geen ondernemer is tegelijk ook strateeg, organisatiedeskundige en financieel analist. En dat hoeft ook niet. Wanneer zich problemen voordoen, kan juist een deskundige buitenstaander een nieuw licht op de zaak werpen. Banking Support is als geen ander thuis in de wereld

van het MKB, kan bedrijven helder analyseren en weet vaak al snel de vinger op de zere plek te leggen. En nog belangrijker: wij werken samen met u aan een oplossing. Want uw resultaat is ons resultaat!

Wat mag u van Banking Support verwachten?

Gratis intakegesprek, quick scan en vervolggesprek

Wij komen bij u langs voor een intakegesprek en een quick scan van uw organisatie. In een vervolggesprek vertellen wij u onze bevindingen. Als daarna ook u overtuigd bent van onze toegevoegde waarde gaan we samen aan de slag.

de
iste
ormatie?



Hoe **verhoog**
ik mijn **omzet?**



Hoe
optimaliseer
ik mijn
winstmarge?



Met welke
informatie
overtuig
ik de **bank?**

Plan van aanpak

Op een coachende manier brengen wij samen met u de wensen en problemen in kaart. Vervolgens richten we ons in een plan van aanpak bijvoorbeeld op:

- Bijstelling van uw strategie
- Verbetering van uw verkoopkracht
- Aanpassing van uw interne of administratieve organisatie
- Analysering van uw investerings- of overnameplannen
- Het vrijmaken van capaciteit om uw plannen te implementeren
- Het op papier zetten van de juiste financiële informatie voor uw bankiers

Zichtbaar financieel resultaat

Omdat wij alleen opdrachten accepteren waarbij wij voldoende toegevoegde waarde kunnen leveren, resulteert onze aanpak altijd in zichtbare financiële resultaten voor uw onderneming. Om die resultaten te bereiken, vliegen wij andere specialisten in als die van toegevoegde waarde zijn voor een bepaalde problematiek. Wij gaan voor een langetermijnrelatie, waarin wij samen met u de verbeteringen volgen en de plannen waar nodig bijstellen.

De mensen achter Banking Support

Onder de naam Banking Support richt een aantal oud-bankiers met een bedrijfskundige en/of economische achtergrond zich op training, consultancy en projectmanagement. Bart van der Wielen, oprichter en eigenaar van Banking Support, was 15 jaar werkzaam in het zakelijk segment van de Rabobankorganisatie. Hij deed veel ervaring op in de advisering en begeleiding van MKB-ondernemingen. Omdat hij onder meer beoordelaar was van vele kredietaanvragen kent hij als geen ander de criteria die banken stellen aan de onderliggende informatie. Bart studeerde bedrijfskunde aan de Nyenrode Business Universiteit.

Hij en zijn collega's spreken de taal van de MKB-ondernemer en krijgen zaken in beweging. Hun pragmatische instelling komt tot uiting in hun manier van werken. Zij staan op gelijke voet met de ondernemer, communiceren helder over hun bevindingen en geven onverbloemd advies. Met daadkracht, duidelijkheid en deskundigheid leveren zij toegevoegde waarde. Benieuwd wat Banking Support voor ú kan betekenen? Het antwoord op die vraag is helemaal gratis. Maak daarom snel een afspraak.



Lieshoutsedijk 10, 5491 SN Sint-Oedenrode, T 0413 707023,
info@bankingsupport.nl, www.bankingsupport.nl

